

TOKAIの 事業展開について

平成19年11月30日

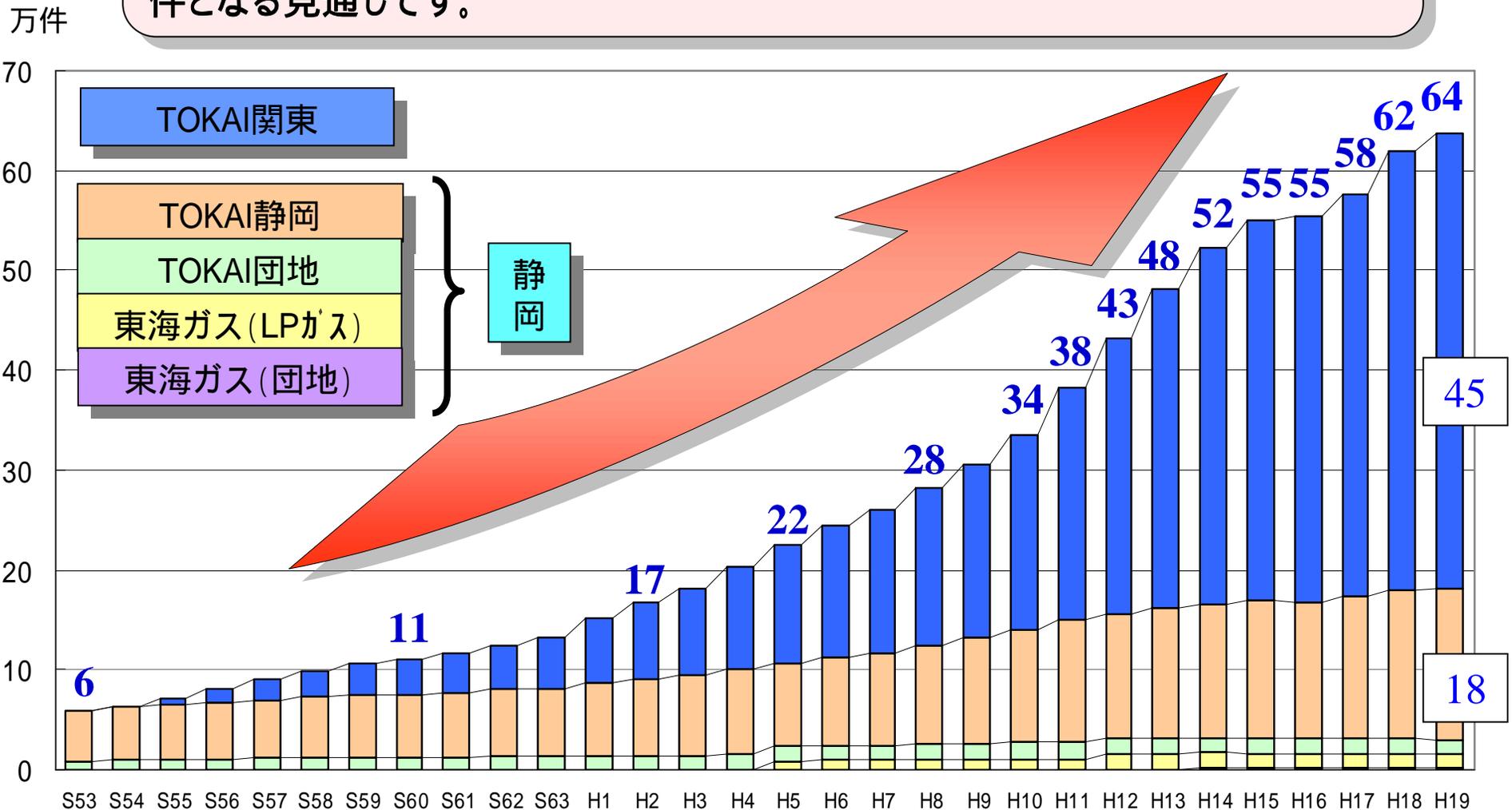
ENERGY & COMMUNICATION



LPガス事業について

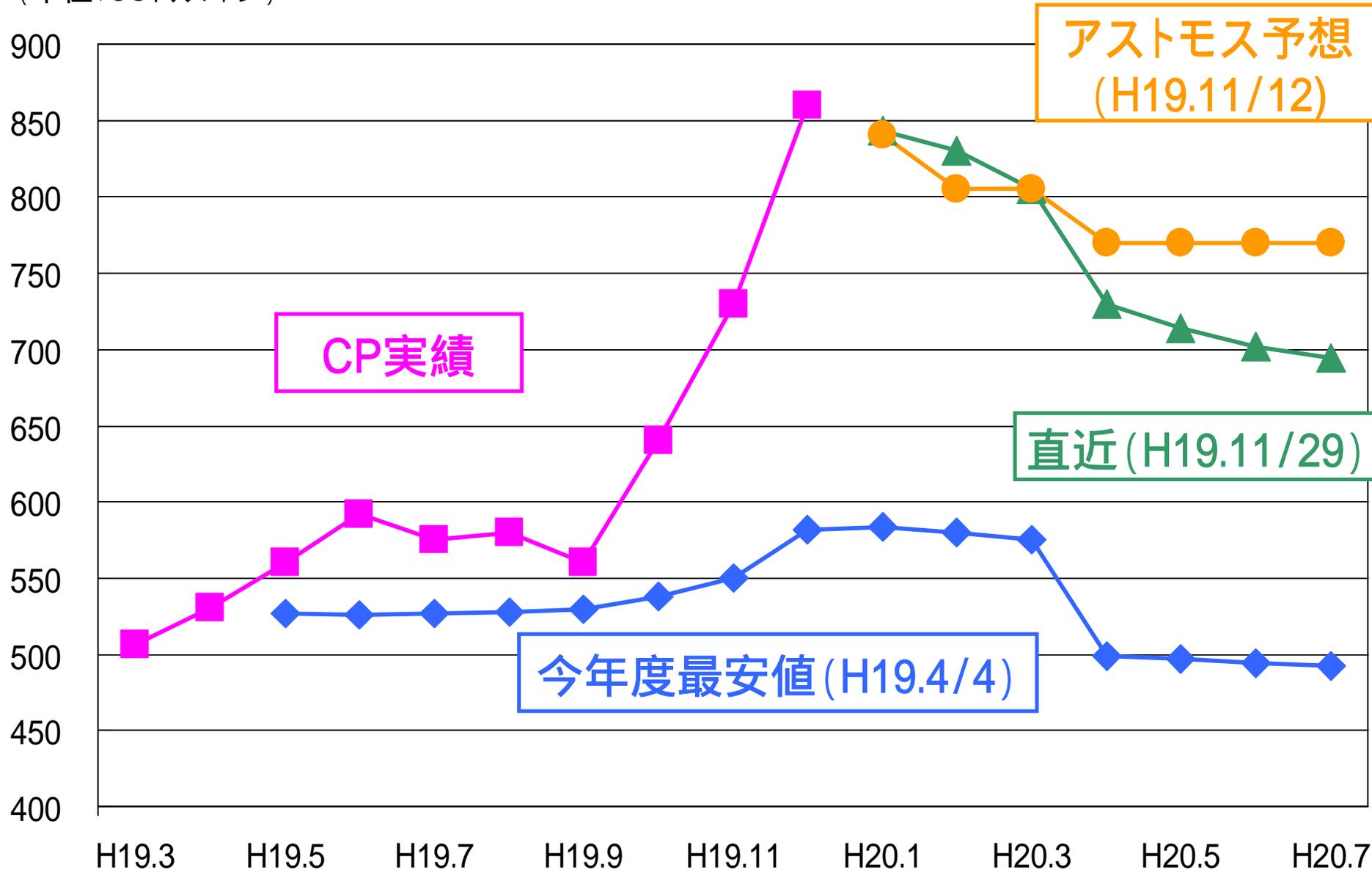
TOKAIグループ LPガス需要家件数の推移

昭和25年、静岡県焼津市で都市ガス事業を開始。昭和34年に静岡県内でLPガス事業を開始し、昭和54年1月には関東進出を果たしました。それ以降27年間でお客様の数が50万件以上増加し、平成19年度末には64万件となる見通しです。



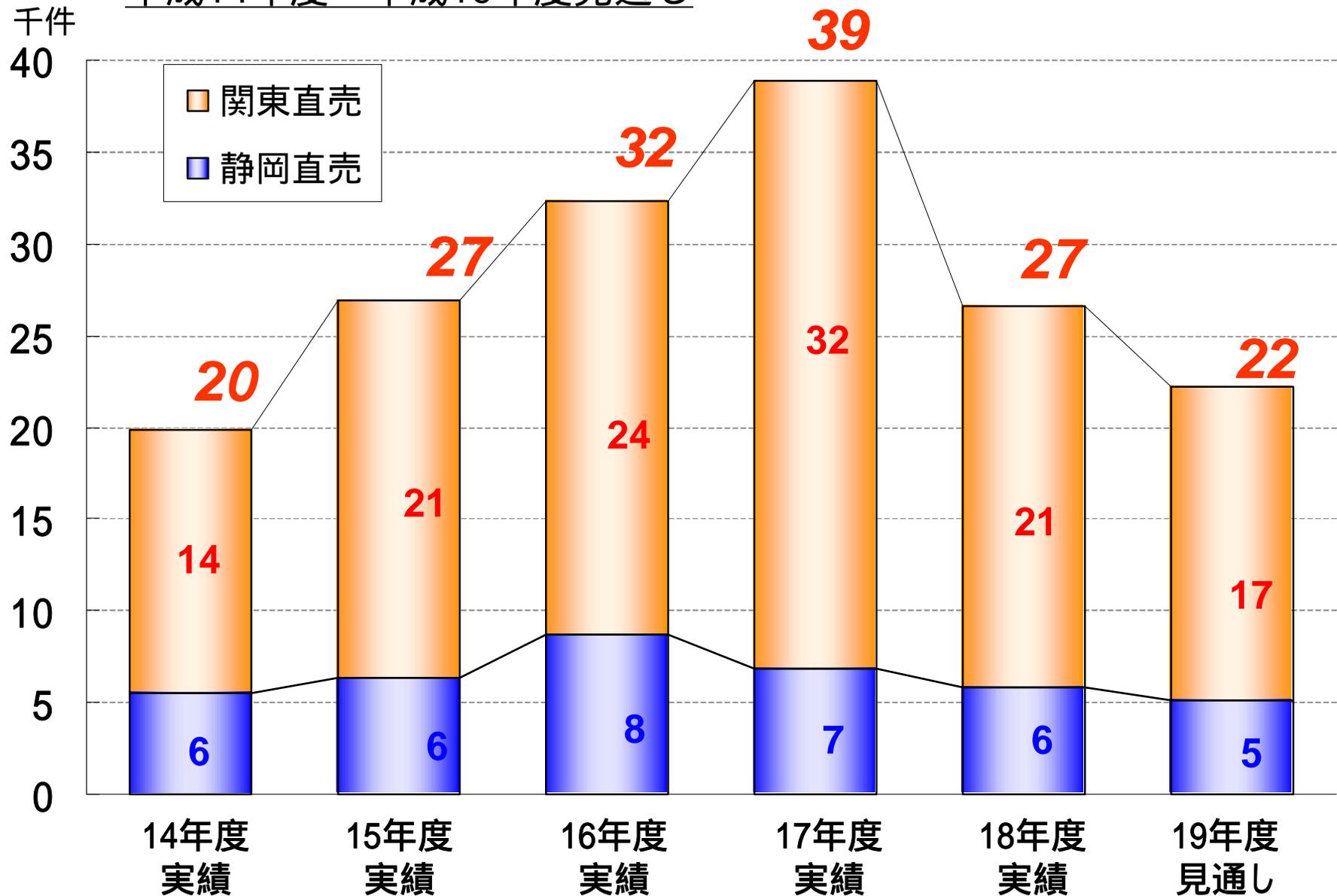
LPGコモディティスワップ インディケーション推移

(単位:USDドル/トン)

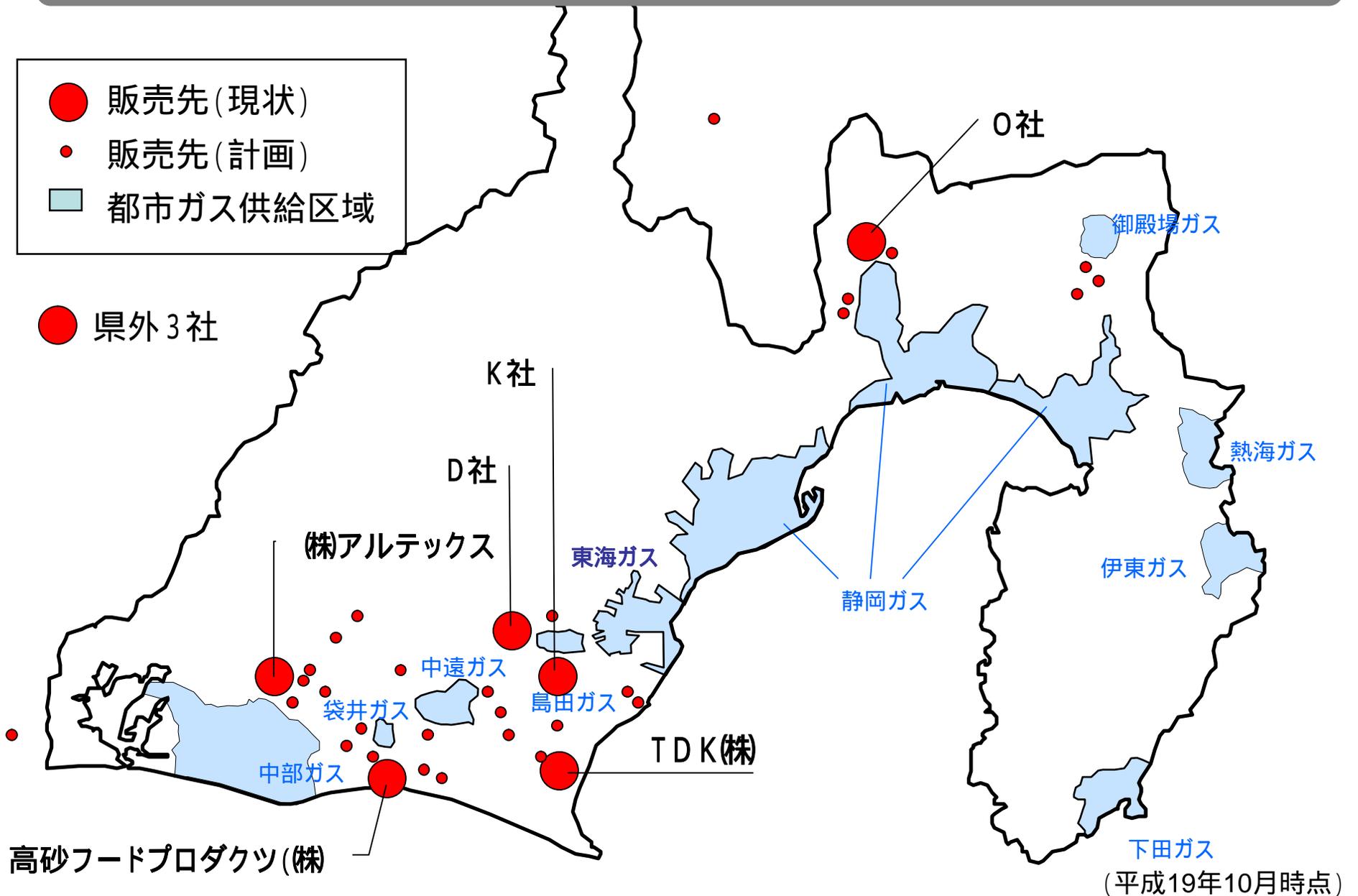


LPガス中止需要家件数の推移

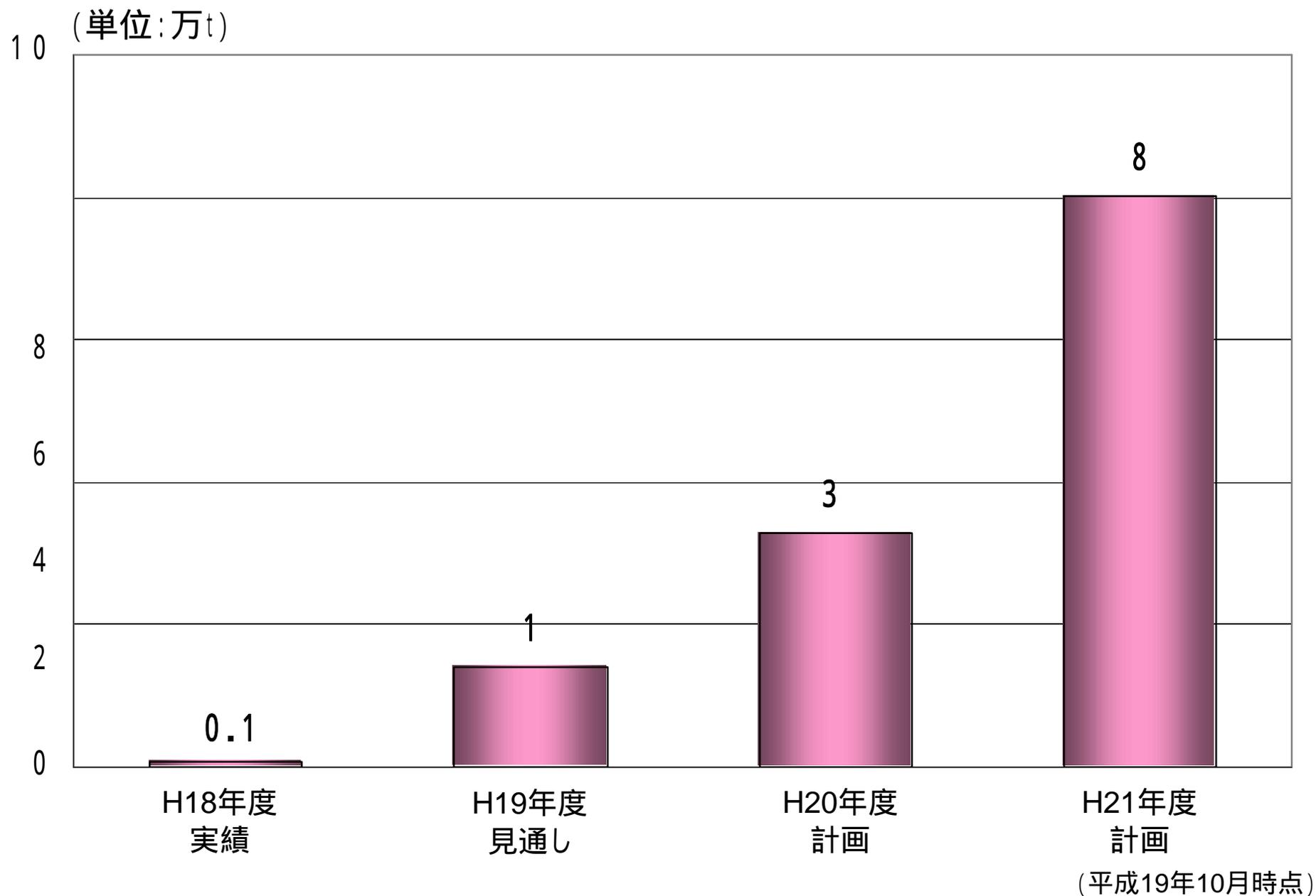
平成14年度～平成19年度見通し



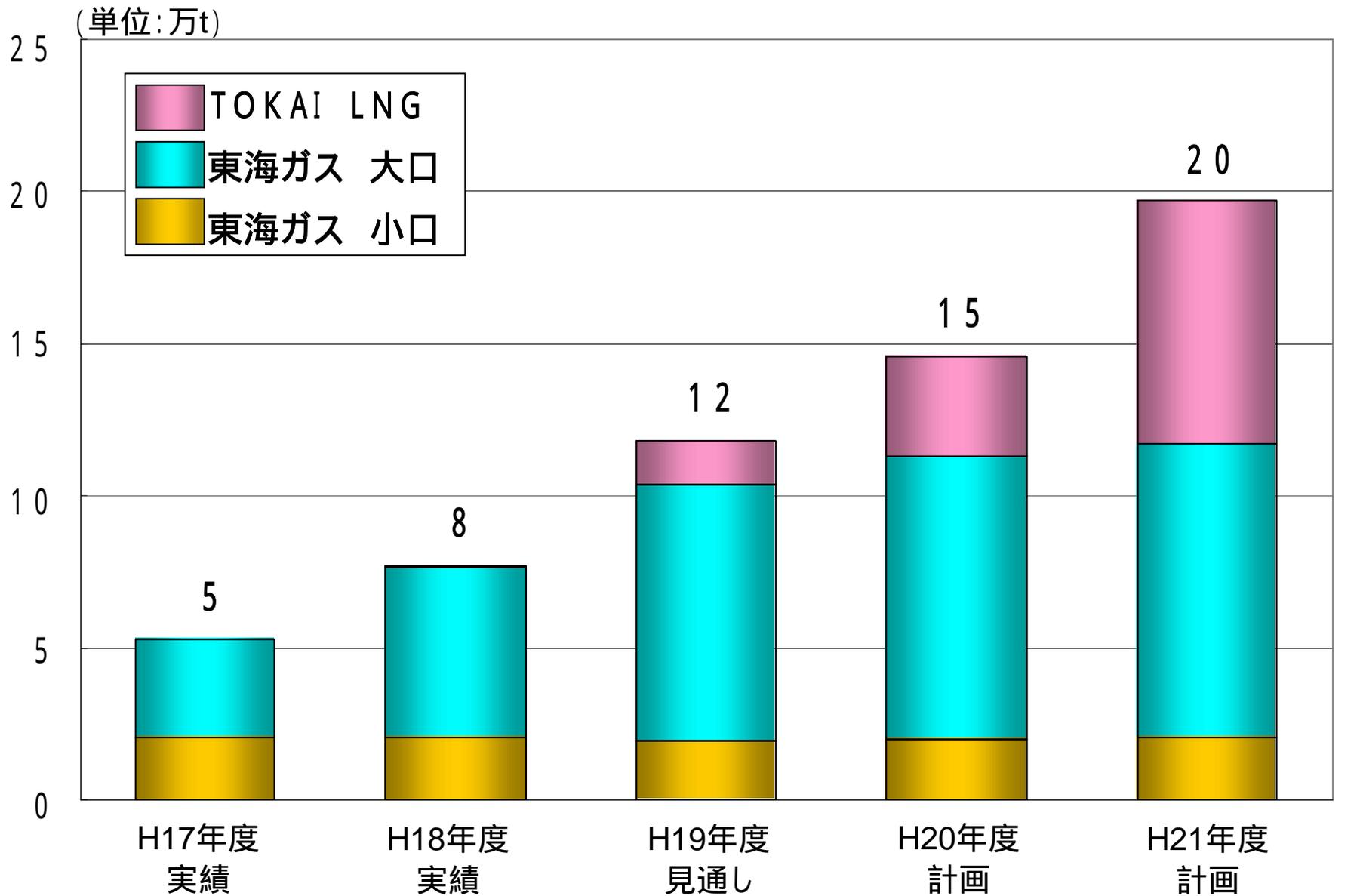
LNGサテライト供給販売先位置図(計画)



産業用LNGサテライト供給 販売計画



TOKAIグループの天然ガス・LNG 販売計画



東海ガスの販売量は、45MJ/m³でトン換算した値

(平成19年10月時点)

ガス販売量計画

平成18年度実績

LPガス 40万t

平成19年度～

40万t

民生用販売増加
により
販売量維持

平成18年度実績

天然ガス
LNG
(LNG換算)
8万t

平成21年度～

20万t

大口需要家
獲得

アクア事業について

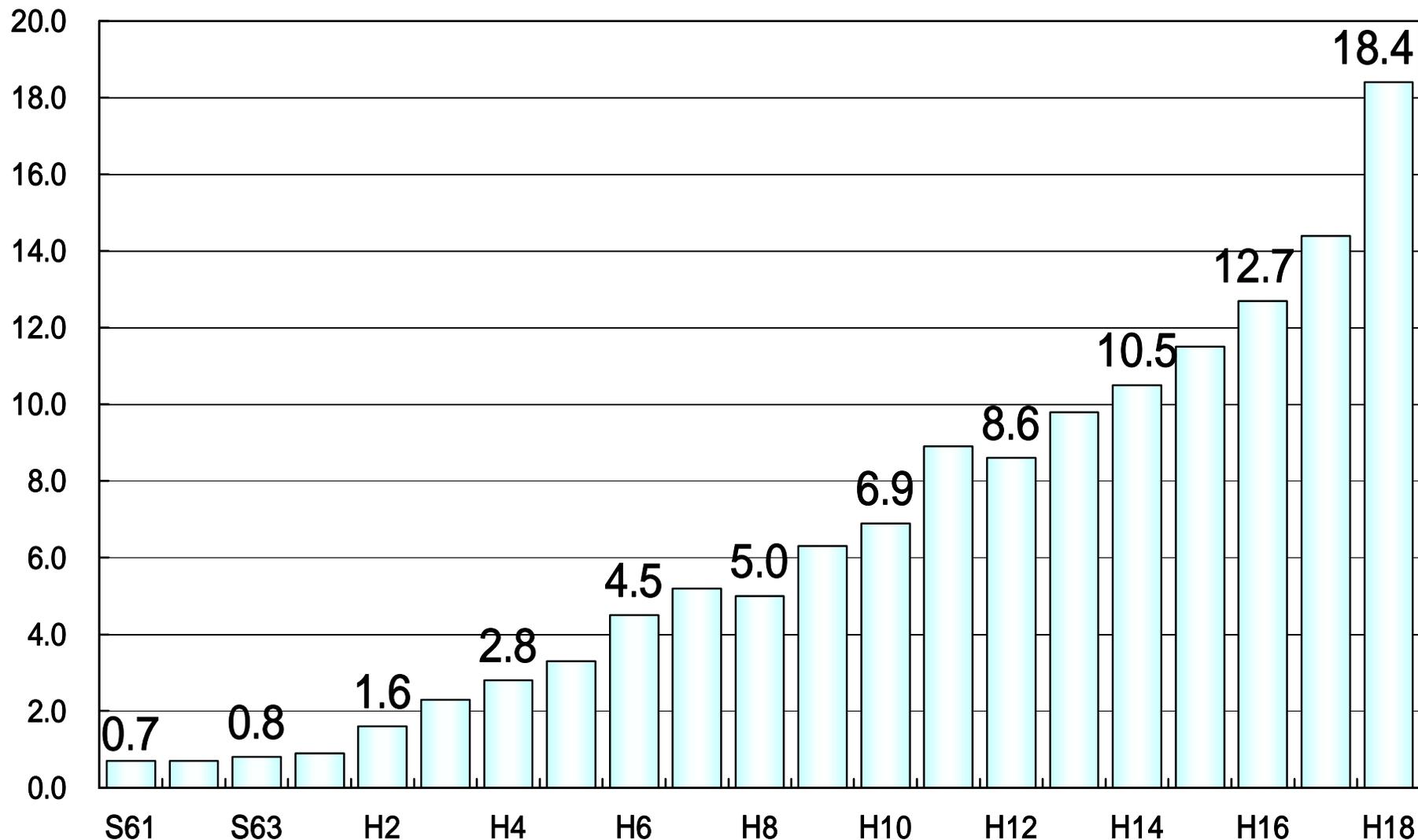
事業コンセプト

エネルギー関連の一環として
富士山・北アルプスのおいしい湧水を
たくさんのお客様にお届けする

ミネラルウォーター市場

1人当たり年間消費量

(単位: /年・人)



(出所: 日本ミネラルウォーター協会)

獲得対象エリアとエリア別顧客件数

地域	東部	中部	西部
対象市区町村	富士市、富士宮市 富士川町、芝川町 伊豆の国市、沼津市 三島市、長泉町、 清水町、函南町、 裾野市、御殿場市	焼津市、藤枝市、 島田市、岡部町、 大井川町、由比町 静岡市葵区、 駿河区、清水区 吉田町、牧之原市	掛川市、袋井市、 磐田市、 浜松市浜北区、 東区、中区、 南区、西区、北区 湖西市、新居町
人口(千人)	1,013	1,184	1,177
世帯数(千世帯)	385	441	424
LPガス直売 (うち受託)	58 (23)	26 (9)	42 (13)
都市ガス	-	52	-
CATV(放送)	175	40	-
ADSL・FTTH	44	60	51
販売店	20	29	25
計	297	207	118

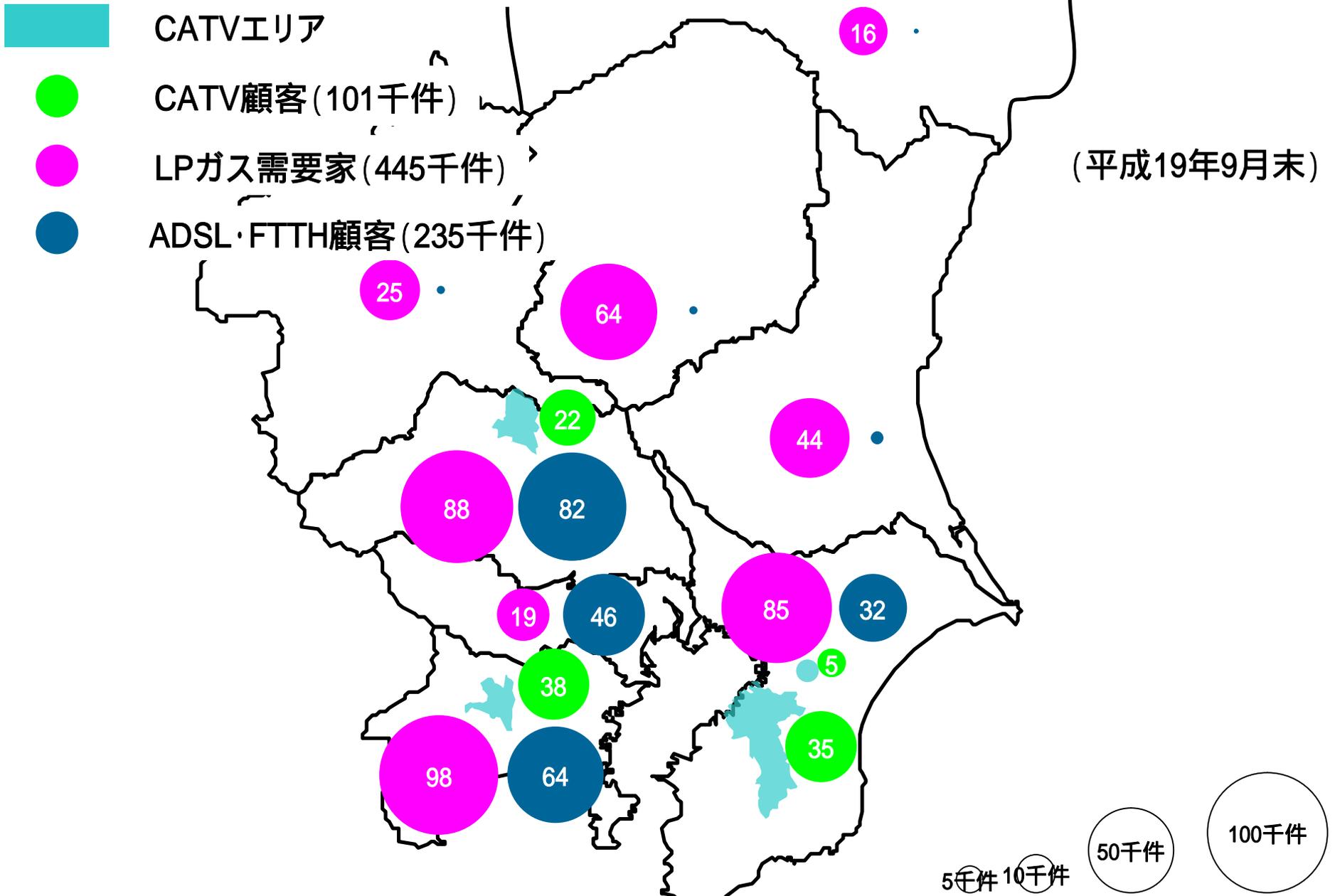
(平成19年9月末時点 人口・世帯数は住民基本台帳データより作成)

(単位:千件)

東海ガス(株) アクア工場



エリア別顧客数イメージ(関東)



情報通信事業について

全国のプロードバンドの需要予測

(単位:万件)

	17年度		18年度		19年度		20年度	
	期末件数	増加件数	期末件数	増加件数	期末件数	増加件数	期末件数	増加件数
ADSL	1,452	84	1,401	50	1,329	72	1,236	93
FTTH	546	256	880	335	1,313	433	1,728	414
CATV インターネット	331	35	361	30	390	29	412	22
計	2,329	375	2,643	314	3,033	390	3,376	343

18年度以前は総務省公表実績、19年度以降は矢野経済研究所推計(19年6月公表)

FTTHへの対応

平成14年7月からISPとしてFTTHサービスを販売

The image shows two screenshots of the TNC website. The top screenshot displays the 'フレッツ・光対応サービス' (Flets Optical Service) page, featuring a large banner with the text 'TNCで光をチョイス!!' and 'フレッツ・光対応サービス'. Below the banner, there are navigation links and a sidebar with '新規お申し込み' (New Application) and 'プラン変更' (Plan Change) buttons. The bottom screenshot shows the 'アクセスコムファ対応サービス' (Access Comufa Service) page, also with a 'TNCで光をチョイス!!' banner and 'アクセスコムファ対応サービス' text. It includes a sidebar with 'お申し込み' (Application) and 'エリア検索' (Area Search) buttons, and a main content area with campaign information.

The image shows two screenshots of the @TCOM website. The top screenshot displays the 'ひかりbone' (Hikari Bone) service page, featuring a large banner with the text '@TCOM ひかりbone' and 'ひかりboneなら一本の光ファイバーで'. Below the banner, there are navigation links and a sidebar with 'お申し込み' (Application) and '料金・タイプ紹介' (Pricing and Plan Introduction) buttons. The bottom screenshot shows the 'Bフレッツコース' (B Flets Course) page, featuring a large banner with the text 'Bフレッツコース' and 'NTTが提供する光ファイバー毎時サービス'. Below the banner, there are navigation links and a sidebar with 'お申し込み' (Application) and '料金・プラン紹介' (Pricing and Plan Introduction) buttons. The main content area includes a 'Bフレッツがおトクな理由' (Reasons why B Flets is cost-effective) section with bullet points and a 'キャンペーン料金 (例)' (Campaign Price (Example)) section.

モバイル事業について

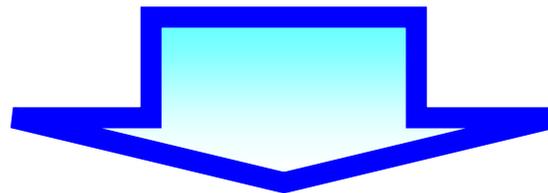
TOKAIグループの取組み(代理店からMVNOへ)

ソフトバンクモバイルの販売代理店

静岡県内を中心にショップ開設

平成19年9月末 9店

平成20年3月末15店(予定)



TOKAIが、ソフトバンクグループの移動体通信ネットワークを利用してMVNOに。

ビック東海が、従来の情報システム構築、運用業務等の実績を活かしてMVNEに。

モバイル 件数計画

(単位: 万件)

	18年度 実績	19年度 見通し	20年度 計画	21年度 計画
新規登録	4	5	7	7
中止	0	0	0	2
期末	4	9	17	22

20、21年度は決算発表時(5月)に公表した計画

平成19年度出店計画



	平成19年9月末出店済み	9店
	平成19年度出店予定	6店
平成19年度末予定		15店



本資料で記述されている業績予想並びに将来予測は、現時点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予想であり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、様々な要因の変化により、実際の業績は記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

本資料に関するお問い合わせは下記まで
お願いいたします。

株式会社T O K A Iグループ総合企画室
〒420-0034 静岡市葵区常磐町2丁目6番地の8
TEL：(054)273-4804
FAX：(054)273-4821

ENERGY & COMMUNICATION



<http://tokai.jp>