

平成 30 年 7 月 4 日

各位

会社名 株式会社 TOKAI ホールディングス
代表者名 代表取締役社長 嶋田 勝彦
(コード番号 3167 東証第 1 部)
問合せ先 執行役員 広報部・IR 室担当 谷口 芳浩
(TEL. 03-5404-2891)

LP ガス事業の九州エリアへの進出について

当社の 100%子会社で LP ガス販売などエネルギー事業を展開している株式会社 TOKAI (本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：小栗 勝男) は、先月の 6 月 1 日付けで福岡県に「九州営業所」を開設しました。これに伴い、既に展開中の建物管理サポート事業、工業ガス事業、及びアクア (宅配飲料水) 事業に続いて、LP ガス事業においても九州エリアに進出し、さらなる収益力の強化を図ってまいります。

当社は、2017 年 5 月 9 日に公表した新中期経営計画「Innovation Plan 2020 “JUMP”」において、LP ガス事業の新規営業エリアへの進出と、エリア内における当社シェアのさらなる拡大に向け、2020 年度までの 4 年間に積極的な投資を行っていく計画です。

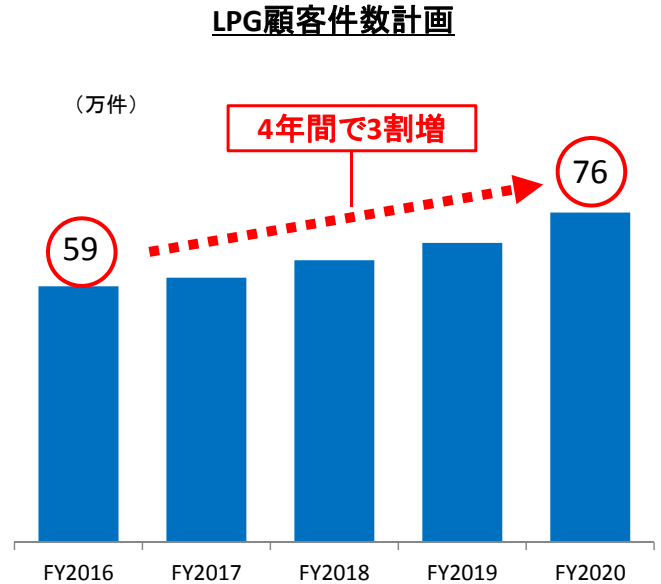
この初年度に当たる 2017 年度には、岡山県と岐阜県に LP ガスの営業エリアを拡大し、中期経営計画の達成に向けて順調に進捗しています。引き続き、顧客基盤の拡大を強力に進め、LP ガス事業の顧客件数を、2016 年度末の 59 万件から、2020 年度末には 3 割増加となる 76 万件まで拡大していく計画です。

当社グループは、TLC (トータルライフコンシェルジュ) のビジョンのもと、エネルギー、情報通信、CATV 等、人々の生活に密着した様々な生活インフラサービスを総合的に提案し、現在 288 万件のお客様にご利用いただいております。今後も地域・社会の課題解決に貢献できる商材・サービスの提供に積極的に取り組み、顧客満足度向上に努めてまいります。

以 上

LPガス事業の中期計画～方針と件数拡大計画

- ◎ エリア拡大、シェア拡大に向けた積極投資を実施し、事業の継続的な成長を実現
- ◎ 顧客件数を4年間で3割増加の76万件まで拡大させる計画



LPガス事業の営業エリア拡大施策

- ◎ 2015年度より中部エリア(岐阜県・愛知県)、東北エリア(宮城県)の5拠点(いわき、仙台、豊川、岐阜、西三河)に進出
- ◎ 2017年度は岡山と岐阜(多治見)に進出
- ◎ 今回の九州営業所の開設を足がかりに、九州エリアでの顧客基盤拡大を図る

