



2026年6月30日

各 位

会 社 名 株式会社TOKAIホールディングス
代表者名 代表取締役社長 小栗 勝男
(コード：3167 東証プライム市場)

TOKAI コミュニケーションズ 米国 Anthropic 社との AI モデル「Claude」リセラー契約締結について ～ 社会価値創造企業への飛躍に向けた AI 活用推進 ～

当社の子会社で情報通信事業を展開する株式会社TOKAI コミュニケーションズ（本社：静岡県静岡市葵区、代表取締役社長：高橋 強、以下「TOKAI COM」）が、このたび米国 Anthropic PBC（以下「Anthropic 社」）との間で、同社が開発・提供する大規模 AI モデル「Claude」のリセラー契約を締結しました。詳細は別添の TOKAI COM プレスリリースをご参照ください。

当社グループは、5月に策定した「中期経営計画 2028」において、これまでの「サービス提供企業」から、地域課題・社会課題・地球課題をともに解決する「社会価値創造企業」への飛躍を目指しています。当計画の事業戦略においては、情報通信（法人）セグメントを成長の核の一つに位置づけ、クラウド市場でのシェア拡大と新規取引拡大を重点施策に掲げております。

今回の Anthropic とのリセラー契約締結は、TOKAI COM が長年にわたり培ってきたクラウドソリューション事業のノウハウと技術力を基盤に、優れた推論性能を持つ生成 AI モデル「Claude」を法人顧客へ提供する体制を確立するものです。これにより、お客様の DX 推進・業務効率化・新事業創出を強力に支援するとともに、当社グループの ARPU 向上にも貢献する取り組みとして、中期経営計画の「Triple Accel 戦略」に沿った重要な施策と位置づけております。

当社グループは、コーポレートスローガン「暮らしに、社会に、もっと笑顔を。」のもと、AI をはじめとした先端技術を積極的に活用することで、お客様・地域・社会にさらなる価値を届けてまいります。

今後も、自由な発想とチャレンジ精神を原動力に、社会課題の解決に貢献し続ける企業グループであり続けます。

以上



2026年6月30日

各位

株式会社TOKAIコミュニケーションズ

TOKAI コミュニケーションズ、米 Anthropic 社と AWS 上で提供する AI モデル「Claude」のリセラー契約を締結

～Amazon Bedrock 上でセキュアな AI 活用環境を提供～

株式会社TOKAI コミュニケーションズ（本社：静岡県静岡市葵区、代表取締役社長：高橋 強、以下 当社）は、米国 AI 企業 Anthropic, PBC（以下、Anthropic 社）とリセラー契約「Anthropic Authorized Reseller Program for Amazon Bedrock」を締結したことをお知らせいたします。

本契約により、当社はアマゾン ウェブ サービス（以下、AWS）の生成 AI サービス「Amazon Bedrock」を通じて、AI モデル「Claude in Amazon Bedrock, powered by Anthropic（以下、Claude）」の提供を2026年7月1日より開始いたします。

当社は本契約を企業の AI 導入におけるニーズと課題解決に応える重要な一歩として位置づけております。セキュアな AI 活用基盤を提供し、導入から運用までお客様が Claude を安心かつ効果的に活用いただけるよう支援してまいります。

■契約締結の背景

生成 AI の活用が実用フェーズに入る一方、安全性・信頼性への懸念や導入体制の整備、機密データの取り扱いなど、企業が直面する課題は少なくありません。

Anthropic 社の「Claude」は、安全性を設計思想の中核に据えた大規模言語モデル群であり、高い日本語能力と優れた推論性能を持ちます。Amazon Bedrock を通じた提供により、企業は必要なセキュリティとガバナンスを確保しながら、業務プロセスへの AI 組み込みが可能となります。

当社はこれまでの IT ソリューション提供における知見を活かし、セキュアな AI 活用を包括的に支援するため、Anthropic 社とのリセラー契約を締結いたしました。

■当社の提供価値

当社は自社回線網を保有する「AWS プレミアティアサービスパートナー」(*)として、AWS 環境の構築から回線接続、運用監視まで一括して支援してまいりました。近年はこの基盤を活かして AI 分野への投資を加速しており、国内トップクラスの接続回線数と AWS の高い専門性を軸に、企業の AI 活用における課題解決に取り組んでおります。

お客様の AI 活用において、導入支援から閉域ネットワークを経由したセキュアな環境構築、運用監視まで、セキュリティ・可用性・スケーラビリティの面で幅広いニーズにお応えいたします。

技術提供にとどまらず、導入後も継続的に伴走する体制のもと、Claude の提供を通じて企業の AI 活用を推進してまいります。

* 当社は AWS のパートナー認定制度である AWS パートナーネットワーク（APN）において、長年の功績や高い技術力、サポート力、高品質なサービス、豊富な成功事例が高く評価され、最上位レベルである「AWS プレミアティアサービスパートナー」として認定されています。

■AWS パートナーネットワークでのティア

- ・AWS プレミアティアサービスパートナー

■当社が取得している AWS の認定等

- ・AWS マネージドサービスプロバイダー (MSP) プログラム
- ・AWS ネットワークコンピテンシープログラム (Direct Connect Infrastructure カテゴリ)
- ・AWS ネットワークコンピテンシープログラム (コンサルティングパートナー)
- ・AWS パブリックセクターパートナープログラム (Government、Education、Nonprofit カテゴリ)
- ・AWS 移行コンピテンシープログラム (MCP)
- ・AWS デジタルワークプレイスコンピテンシープログラム
- ・AWS Well-Architected パートナープログラム
- ・AWS Direct Connect サービスデリバリープログラム
- ・AWS Lambda サービスデリバリープログラム
- ・AWS 専用線アクセス体験ラボトレーニング

■当社 AWS ソリューション Web サイト

AWS 導入のご相談から、サーバー構築・移行、接続回線、監視・運用、AI 活用支援、クラウドネイティブ開発、データ分析、仮想デスクトップ導入に至るまで、お客様の AWS 利用を支援する当社の AWS ソリューションについては、下記 Web サイトをご覧ください。

<https://cloudsolution.tokai-com.co.jp/>

■TOKAI コミュニケーションズについて

株式会社 TOKAI コミュニケーションズは、TOKAI グループの情報通信事業を担う企業として、「豊かな暮らしと社会の実現」をミッションに掲げ、提案力、技術力、サポート力を強みに、お客様や社会の課題解決に取り組んでいます。自社保有の高品質な通信ネットワークを活かし、デジタル社会の基盤を支える「クラウド」「ネットワーク」「システム」の3つを柱に、法人・個人それぞれのお客様に最適なソリューションを提供しています。

<https://www.tokai-com.co.jp/>

以上

* 記載されている会社名、製品名、サービス名、ロゴ等は各社の商標または登録商標です。

【本件に関するお問い合わせ】

株式会社 TOKAI コミュニケーションズ 法人営業本部 事業推進部 砂田、大野

電話番号：03-5404-3288

受付時間：月曜日～金曜日 10：00～12：00、13：00～18：00

E-Mail：csol@tokai-grp.co.jp ウェブサイト：<https://cloudsolution.tokai-com.co.jp/>