暮らしに社会にもっと笑顔を。
More smiles for a better life

TOKAI GROUP

2026年11月10日

各　位

会 社 名　　株式会社ＴＯＫＡＩホールディングス
代表者名　　代表取締役社長　小栗 勝男
（コード：3167　東証プライム市場）

ＬＰガス事業における営業エリア拡大の取り組み

～大分県大分市の営業拠点開設について～

当社のグループでエネルギー事業を展開する株式会社ＴＯＫＡＩ（本社：静岡県静岡市、代表取締役社長：浜崎 貢）は、LPガス事業における営業エリア拡大施策の一環として、本日2026年11月10日付で大分県大分市に新たな営業拠点を開設いたしましたのでお知らせいたします。

本件は、当社グループが推進する「中期経営計画2028」の成長エンジンである「Triple Accel戦略（Area／Account／ARPU）」における「Area（地理的展開）」を具現化するものであり、九州エリアでのさらなる顧客獲得を通じて中長期的な企業価値向上を推進してまいります。

記

1. 拠点開設の背景と狙い

・拠点開設の目的　九州エリアにおいて、福岡、熊本、鹿児島に続く4番目の営業拠点として大分県大分市へ進出します。
世帯数が多くLPガス普及率の高い同市において強固な事業基盤の確立を目指します。

・事業エリアの広がり　LPガス事業では、現在、北は東北・仙台エリアから南は鹿児島まで全国展開を推進しています。この1都18県、80万件超の顧客基盤をさらに拡大します。

・シナジーの創出　LPガスの販売だけでなく、高効率ガス機器の提案やグループの様々な生活インフラサービスの提供機会を広げ、グループシナジーの最大化を推進します。

2. 「中期経営計画2028」推進における本件の位置づけ

当社グループは、持続的な利益成長と資本効率の向上を両立させ、2028年度におけるROE 13.0%および2030年度におけるROE 15.0%の達成を目指しております。

当計画において、エネルギー事業は最も多くの成長投資枠を配分する「成長の核」に位置付けています。大分進出は、静岡エリアで確立した顧客密着型ビジネスモデルを全国へ横展開する「Area 展開」の実践であり、新規顧客（Account）の獲得を加速させるとともに、周辺拠点とのオペレーション効率化によって資産効率を意識した事業の展開に寄与してまいります。

3. サステナビリティ・地域社会への貢献

当社グループが掲げるマテリアリティ「笑顔あふれる暮らしへの貢献」に基づき、災害時に迅速な復旧が可能な分散型エネルギーであるLPガスの供給体制を整備いたします。これにより、地域のエネルギーの安定供給に貢献するとともに、高効率給湯器等の普及を通じた低炭素化を推進し、地域社会の持続可能な生活基盤づくりに貢献してまいります。

今後も当社グループは、コーポレートメッセージ「私たちは、自由な発想とチャレンジで、暮らしに、社会に、笑顔を広げていきます。」のもと、安心・安全で利便性の高い生活インフラの安定供給とサステナビリティ経営を推進し、地域の社会課題解決と持続的な企業価値向上を両立させる「社会価値創造企業」への飛躍を目指してまいります。

以上

【本件に関するお問合せ先】
株式会社ＴＯＫＡＩ
ライフソリューション本部　第一管理部
TEL：03-5404-2670　受付時間：　平日 9：00～17：45